

FAI CRESCERE IL TUO BUSINESS

Diamo vita alle tue idee



Retis Italia



Retis Italia



CHI SIAMO

“Il valore di un’idea sta nel metterla in pratica”

Thomas Edison

Retis Italia nasce come **Agenzia Commerciale** con l’obiettivo di costruire un trampolino di lancio per tutte le **aziende che sognano** di entrare nel business della Grande Distribuzione Organizzata.

Grazie all’**evoluzione** e al **potenziamento** della nostra rete, è nata l’esigenza di creare l’**ufficio Marketing e Comunicazione**.

I nostri anni di esperienza nel settore vendite, ci hanno permesso di costruire una solida rete di agenti presente su tutto il territorio nazionale assicurando il posizionamento dei brand in scenari di business diversificati.

VUOI LANCIARE LA TUA ATTIVITÀ MA NON SAI DA CHE PARTE INIZIARE

vai a pag. 10

HAI BISOGNO DI AIUTO PER PIANIFICARE, IDEARE O POSIZIONARE IL TUO MARCHIO

vai a pag. 14

VUOI SVILUPPARE IL TUO PROGETTO DI FRANCHISING

vai a pag. 16

LA NOSTRA STRATEGIA

Passo dopo passo verso il successo.

CONSULENZA INTRODUTTIVA

Conoscere la vostra storia, le vostre idee e i vostri obiettivi è importante per sviluppare un'attenta analisi di risorse, budget e strumenti.

PIANIFICAZIONE STRATEGICA

Insieme a voi capiremo quali saranno le strategie vincenti per il raggiungimento degli obiettivi definiti, accompagnate da attenti piani di marketing e/o di vendita.

SVILUPPO E AZIONE

Attraverso i nostri servizi passeremo subito dalla progettazione all'azione

Il nostro staff ha le risorse necessarie per portare il tuo business a un livello superiore.

ANALISI E RISULTATI

Per noi è fondamentale monitorare le strategie in corso d'opera per attuare eventuali modifiche o per procedere con analisi e strumenti di reporting a supporto dei risultati raggiunti.



I NOSTRI
SERVIZI



VENDITE

“Struttura il tuo processo di vendita in modo che ciascuna fase risponda a una domanda o risolva un problema del cliente.”

B. Tracy

Retis Italia si occupa di inserire industrie food e no-food e di offrire servizi alle aziende nel mondo della Grande Distribuzione Organizzata italiana.

STRATEGIA DI VENDITA

Gli agenti operativi coprono tutti i possibili clienti: Catene di supermercati, Drug-Stores, Centrali di acquisto, grossisti e al dettaglio.

Intraprendiamo rapporti diretti con i buyers delle categorie interessate.

Ci occupiamo della negoziazione e della gestione dei contratti per tutto l'anno (promozioni, volantini, listini, ecc)

Utilizziamo un CRM aziendale per monitorare le attività cliente per cliente.

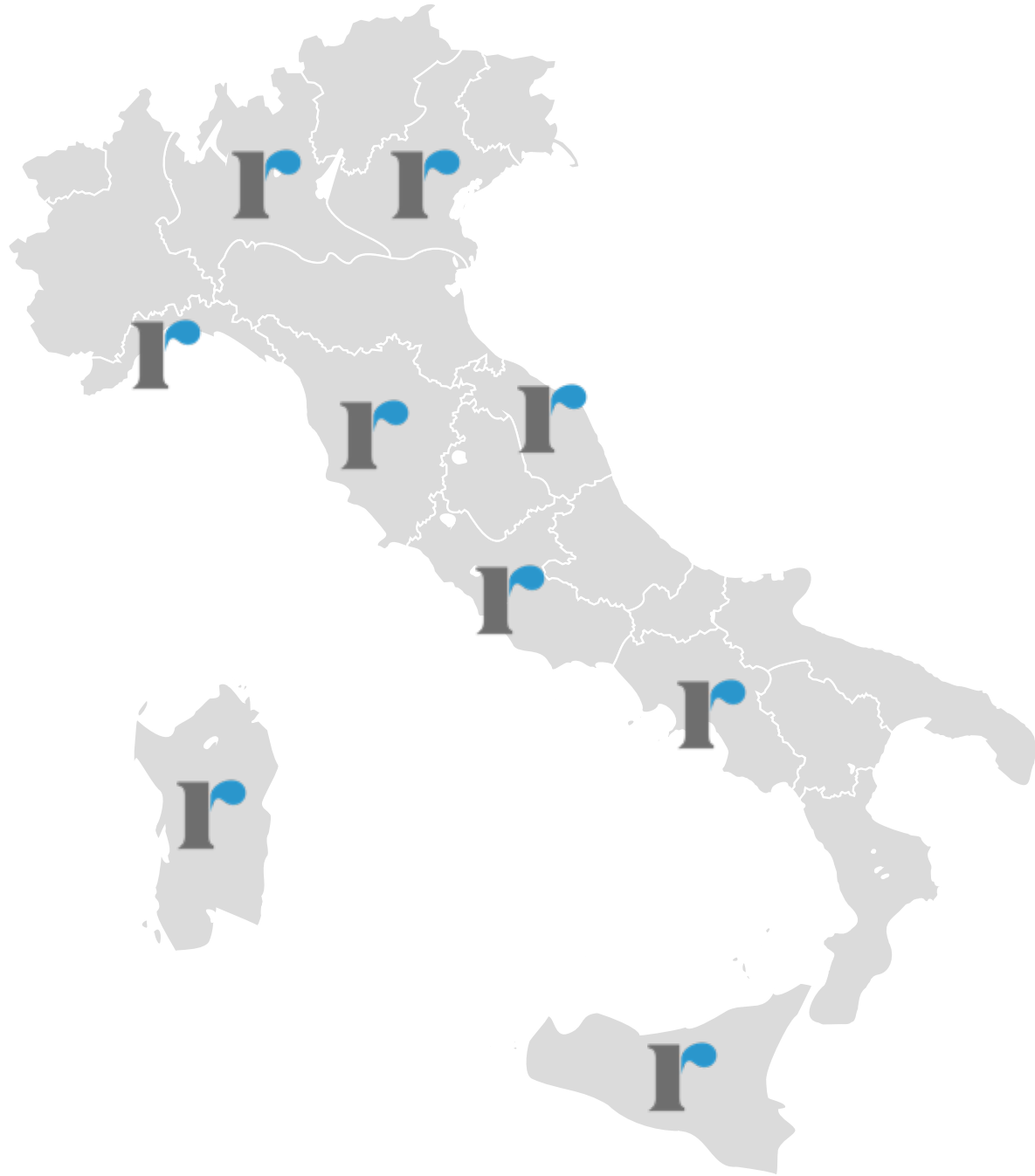
RETE VENDITA

La nostra rete vendita è composta da agenti esperti nel mondo della GDO e GDS presenti su tutto il territorio nazionale.

Fondamentale per la nostra organizzazione è la formazione continua, erogata sia con sessioni in presenza sia on line.

Il nostro organigramma:

- Direzione Generale
- Ufficio Commerciale
- Responsabile Agenti
- Agenti ed agenzie presenti in ogni singola regione di Italia.



MARKETING & COMUNICAZIONE

“[...] il marketing non è una spesa, ma un investimento.”

S. Godin

Fare marketing per noi vuol dire migliorare il mondo, affondando le radici nella generosità, nell'empatia e nella partecipazione emotiva.

Costruiamo fiducia e consenso.

Diamo ai nostri clienti strumenti, storie e percorsi per aiutarli a raggiungere i propri obiettivi.

Identifichiamo il valore, perché per noi il marketing è “*creazione del valore*”.



COSA TI OFFRIAMO PASSO DOPO PASSO?

Progettiamo il valore procedendo con *la scelta dei mercati e la relativa segmentazione*.

Implementiamo le *strategie di marketing* analizzando l'ambiente competitivo ed evidenziando i vantaggi dell'azienda.

Progettiamo le politiche di prodotto, le relative innovazioni e gli eventuali nuovi lanci sul mercato. Fissiamo le politiche di pricing.

Analizziamo il brand ed il suo posizionamento, per poi operare le migliori strategie di comunicazione.

Il piano di marketing: il documento principe (finale) di tutti i passi effettuati.



FRANCHISING

“Struttura il tuo processo di vendita in modo che ciascuna fase risponda a una domanda o risolva un problema del cliente.”

B. Tracy

L'affiliazione commerciale (franchising) permette ad una azienda di espandersi velocemente, replicando gli standard qualitativi e i modelli gestionali senza dover accollarsi dei costi di apertura e gestione dei punti vendita.

Ci occupiamo di tutto l'iter necessario per far nascere e crescere una rete di punti vendita in franchising.

COSA TI OFFRIAMO PASSO DOPO PASSO?

Studio Fattibilità

Creazione punti vendita pilota

Assistenza legale e fiscale

Redazione manuale operativo

Progettazione punto vendita standard
(anche su vari format)

Marketing Strategico

Recruiting franchisee
(fino alla firma del contratto)

Partnership con portali e riviste specializzate

Apertura punti vendita chiavi in mano
(progettazione, realizzazione, software)

Formazione in store

Gestione ufficio centrale franchising
(outsourcing)

CONTATTI UTILI

Ufficio

Corso Garibaldi, 58
70033 - Corato (BA)

telefono

080 880 61 24

e-mail

info@retisitalia.it

sito internet

www.retisitalia.it

ufficio

COMMERCIALE

commerciale@retisitalia.it

ufficio

MARKETING

& COMUNICAZIONE

grafica@retisitalia.it

Retis Italia

Agenzia Commerciale e Marketing
Corso Garibaldi, 58 • Corato (BA) •
Tel. 080 880 61 24 | retisitalia.it

